



PLUS POINT[®]
m a r k e t i n g

1-OP-1 COMMUNICATIE

PRODUCTPRESENTATIE - E-MAIL MARKETING - MARKTONDERZOEK - LEAD GENERATIE



25
JAAR

► ARCHITECTEN

► INTERIEUR-
ARCHITECTEN

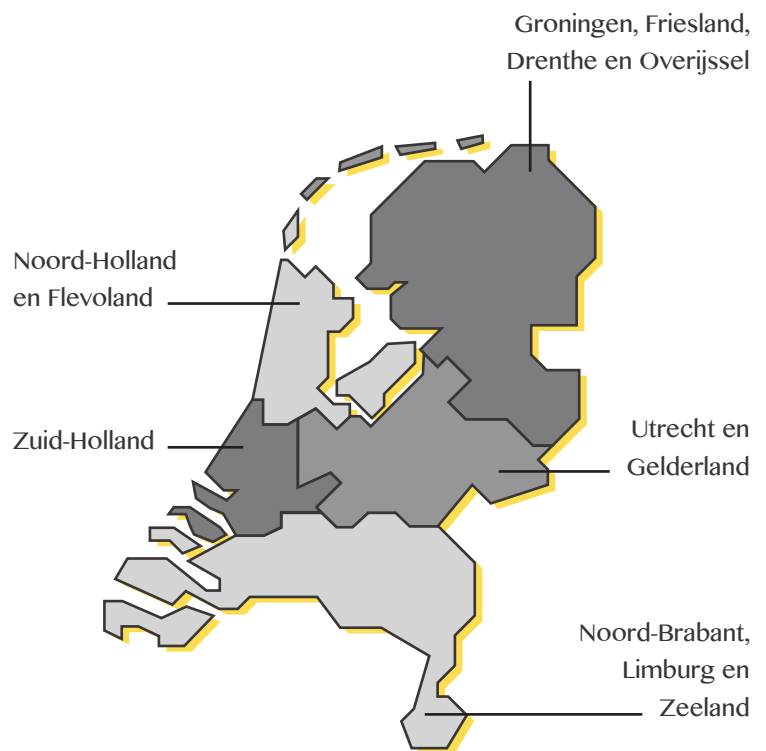
► AANNEMERS
VASTGOED-
BEHEERDERS

1-OP-1 COMMUNICATIE

De ervaren adviseurs van Plus Point Marketing bezoeken voorschrijvers in de bouw: 'actieve' architecten, interieurarchitecten, aannemers en vastgoedbeheerders. Zij kennen de juiste contactpersonen op grond van de vaak jarenlange relatie.

Daarbij hanteren zij het succesvolle Plus Point Marketing-systeem: promotie, prospectie, marktanalyse.

Onze doelgroepen zijn opgenomen in een selectieve database, die continu wordt geüpdatet. Niet alleen informeren wij deze groepen over uw producten of diensten, ook peilen we meteen naar de interesse en het potentieel op korte en middellange termijn. Op basis van onze gedetailleerde bezoek-rapporten kunnen uw eigen verkoop-medewerkers heel gericht opvolging geven en projecten realiseren. Met deze methode vermijdt u veel onnodig verkoopwerk.



METHODIEK

UP-TO-DATE DATABASE

Kwalitatieve database, continu geüpdatet en bijgewerkt.

OPLEIDING

Om de kwaliteit van onze gesprekken te waarborgen, krijgen onze adviseurs een opleiding in uw bedrijf.

TELEFONISCHE AFSPRAKEN

Onze bezoeken worden telefonisch aangekondigd zodat wij altijd de juiste contactpersoon treffen.

PROMOTIE

Tijdens ons bezoek wordt uw product op interactieve wijze geïntroduceerd.

ACTIVITEITEN VAN PLUS POINT MARKETING



Plus Point Marketing bezoekt jaarlijks ruim 2200 architecten, interieurarchitecten, vastgoedbeheerders, woningbouwverenigingen en aannemers binnen Nederland. Tijdens elk bezoek brengen onze adviseurs het interactieve PPM-systeem, dat al meer dan 25 jaar bestaat, in de praktijk. Elk bezoek verloopt als een vertrouwelijk en informatief gesprek dat volgens een vaste methode in 3 stappen plaatsvindt: promotie, prospectie en marktanalyse.

PROMOTIE

Plus Point Marketing brengt uw bedrijf, uw product of uw productassortiment op een interactieve manier onder de aandacht van uw doelgroep. Tijdens de presentatie belichten wij de eigenschappen, voordelen en toepassingsmogelijkheden. Hierbij maken wij gebruik van een interactieve 'tablet'presentatie en monsters.

PROSPECTIE

Tijdens de presentatie peilen wij op basis van uw eigen vragenlijst naar de interesse in uw product en naar eventuele projecten op korte en middellange termijn. Wekelijks krijgt u van elk bezoek een uitgebreid rapport, waarbij een classificatie naar gelang het belang voor uw bedrijf wordt aangegeven. Op basis van deze rapporten kunt u commerciële acties starten, een relatie opbouwen met uw doelgroep en concrete verkoop realiseren.

MARKTANALYSE

Na het beëindigen van elke regio maken wij op basis van de individuele rapportages per bezoek een marktanalyse. Dit marktanalyserapport geeft u aan een concreet en realistisch beeld van uw bedrijf en de producten bij uw doelgroep in deze regio.

PROSPECTIE

Tijdens de presentatie wordt gepeild naar de interesse, toepassingsmogelijkheden en potentiële projecten op korte en middellange termijn.

DOCUMENTATIE

Tijdens het bezoek wordt uw documentatie gericht afgegeven. Op de individuele rapportage noteren wij het type documentatie.

RAPPORTAGE

Van ieder bezoek ontvangt u wekelijks een afzonderlijk rapport met specifieke informatie op basis van uw vragenlijst, contactgegevens en een classificatie van het bezoek.

MARKTANALYSE

Aan het einde van een bezoekregio ontvangt u een marktanalyse, gebaseerd op de afgenomen vragenlijst.



DE VOORDELEN

- ▶ Firma A
- ▶ Firma B
- ▶ Firma C
- ▶ Firma D
- ▶ Firma E
- ▶ Firma F

6 uur
praten met uw
doelgroep

PPM-SYSTEEM MET 6 FIRMA'S

- ▶ Geen verkoopdruk
- ▶ Objectief
- ▶ To the point
- ▶ Efficiënt
- ▶ Nieuwe informatie
- ▶ Documentatie,....

1 uur
praten met uw
doelgroep

PLUS POINT
marketing

PLUS POINT MARKETING

Plus Point Marketing is al meer dan 25 jaar gespecialiseerd in het bezoeken van alle belangrijke actieve architecten, interieurarchitecten en gespecialiseerde doelgroepen in de bouw.

Plus Point Marketing is ook actief in een aantal andere Europese landen waaronder UK, Duitsland, Frankrijk, Italië, België, Oostenrijk, Spanje en Zwitserland.

VOORDELEN VOOR DE FABRIKANT

- Meer dan 25 jaar ervaring met de actieve architecten en interieurarchitecten
- Actieve en selectieve database
- Telefonische afspraken
- Vaste, ervaren adviseurs
- Actieve promotie
- 100% respons door interactiviteit met vragenlijst
- Concrete informatie over projecten voor opvolging
- Gerichte en rendabele inzet van uw verkoop team

DOELGROEPEN

ARCHITECTEN

- Zelfstandige architecten
- Architectenbureaus

INTERIEUR-ARCHITECTEN

- Interieurarchitectenbureaus
- Interieurarchitecten bij architectenbureaus

AANNEMERS

- Vastgoed bedrijven
- Scholen en instellingen
- Grote bedrijven

Plus Point Marketing BV
Noordkade 64C, Gouwestaete
2741 EZ Waddinxveen
T 0182 612296
E info@pluspointmarketing.nl
I www.pluspointmarketing.nl